

## **BEBISA (Pepsi Cola de Paraguay)**

### **AJ VIERCI (Distribuidora)**

Bebisa es una empresa que pertenece al Grupo Vierci de Paraguay, uno de los conjuntos económicos más fuertes del país y entre otras actividades dispone de una Mega Distribuidora que comercializa una gran variedad de productos (Desde de Consumo masivo hasta electrodomésticos).

En el año 2011, el Grupo decide montar una planta embotelladora de Pepsi Cola (no existía en el país) y atender la venta y distribución de la línea de productos de la multinacional.

Grupo Vierci no tenía experiencia en atender directamente el Canal Detallista, puesto que todos sus productos los comercializaba a través de Distribuidores y Grandes Cadenas.

Se crea la Empresa Bebisa, con vendedores y flota propia para atender directamente la línea de productos de Pepsi Cola y la Instalación de la solución informática debía de realizarse en 3 meses, fecha en que estaría comenzando la planta de embotellado.

El Proyecto de Implementación comenzó la última semana de junio de 2011, y aplicando la metodología de Escenarios pre-configurados de TecDis e integrando el Conocimiento Sustantivo en el proceso de Implantación, el Sistema estuvo pronto para la Salida en Producción a fines de Setiembre.

La implementación inicial se realizó en el Centro de Distribución de Asunción, en donde el Grupo instaló la planta de embotellado y en donde está también el mega depósito de AJ Vierci (Distribuidora del Grupo).

Durante el 2012 Bebisa incorporó al Sistema **e2t**, el procesamiento de 3 centros de Distribución en el interior del país, contando actualmente con:

- ! 120 Hand Held para Preventa.
- ! 100 Usuarios del Sistema Central **e2t GX**
- ! 80 sku
- ! 70 Camiones para Distribución

Se comercializa a través del canal detallista, grandes cadenas y supermercados, distribuidores, horecas y clientes vip, mediante distintas formas de atención:

- ! Pre-venta
- ! Pedidos EDI.
- ! Call Center

Los procesos implementados incluyen a las áreas:

- ! **Comercial** (Estructura de ventas, rutas de venta, políticas de venta, listas de precios, administración de pedidos, pronósticos, herramientas de mercadeo, estadísticas, etc.).
- ! **Bodega** (depósitos y ubicaciones, inventarios, conteos, punto de reorden, políticas de ubicación y consumo, etc.).
- ! **Distribución** (administración de flota y personal, zonas y rutas de entrega, armado de repartos, picking, carga de camiones, emisión documentación de entrega, entrega en clientes, control y liquidación de repartos, liquidación de fletes, etc.).
- ! **Finanzas** (cuentas corrientes, asignación y control de créditos, cobranza, libros auxiliares, asientos contables, informes de gestión, etc.).

En el año 2016, la empresa AJ Vierci (Distribuidora) implementó el módulo de D&L del Sistema **e2T Central**, con la finalidad de que la **entrega** en los clientes comunes de ambas empresas en el Canal de Grandes Superficies y Supermercados, sea realizada por el mismo camión de transporte.

AJ Vierci

- ! 800 sku
- ! 30 camiones para la Distribución en el canal Grandes Superficies.

**e2T** ha participado y acompañado al Cliente desde el 2011, brindando diversos servicios:

- ! Definición e Implantación de los procesos de negocios en Bebisa.
- ! Capacitación Funcional y Técnica a personal del Cliente, para el desarrollo por parte del área de IT de módulos propios, integrados a los Sistemas Corporativos del Grupo.
- ! Consultoría en la incorporación de nuevos procesos.
- ! Generando nuevas versiones para incorporar las tecnologías disponibles y desarrollando nuevas funcionalidades, de acuerdo a los requerimientos de la Industria y del Cliente.
- ! Soporte a la Operación Diaria remota.